

"Before you are a leader,
success is all about growing
yourself. "

"When you become a leader,
success is all about growing
others."

Jack Welch



TAKE THE LEAD

OPLEIDINGS PROGRAMMA 2010

- **VERKOOPLEIDERSCHAP**

Relatie- en taskmanagement van
verkoopteams.

- **VERKOOP PROCES**

Ontwerp en implementatie van het verkoop
proces afgestemd op het inkoop proces van
uw klanten.

- **SALES ACTIVITY MANAGEMENT**

Sales planning, sales activity carousel,
monitoringstool en sales activity interventies.

- **MANAGEMENT SKILLS &
COACHING**

Sales timemanagement, coachinggesprekken,
omgaan met bezwaren en motivatie van
verkopers.

VERKOOPLEIDERSCHAP IN UITDAGENDE TIJDEN

- Zelfvertrouwen
Stap uit je comfortzone
- Sales is a Number Game
Monitor jij dagelijks de impact op de conversie ratio's?
- Bestaat er een plan B?
Resultaten uit het verleden bieden geen garantie voor de toekomst
- Niet met de wolven meehuilen
Sluit je aan bij de winnaars
- Intensiveer de frequentie van de 1:1 en sales meetings
Empower, stuur op discipline, negeer geruchten en ontzenuw speculaties
- Meer time-outs voor teambuilding, training en coaching
Niet meer thuiswerken
- Denk in kansen en oplossingen
Low cost high impact solutions
- Ongeschikte verkopers vallen nu vanzelf af
Kaf van het koren scheiden
- Stop niet met verkopen
Nu even niet, blijf goed in contact met trouwe klanten

***"De impact van onderscheidend verkoopleiderschap in uitdagende
tijden is veel hoger dan in goede tijden"***